

**DU, WIR  
& UNSER  
NETZWERK  
SO GEHT  
GRÜNDEN!**

*#30jahrebpw*

**BPW  
2025**

*w w w . b - p - w . d e*

# BPW 2025

---

## Seminarprogramm Brandenburg



**Thema heute:**  
**Finanzierungsmöglichkeiten in Brandenburg**

Stefanie Rätker  
13.05.2025

# Vorstellungsrunde



## Erwartungen & Wünsche

*Welche Fragen/Themen haben Sie mitgebracht?*



## Agenda

*Der Fahrplan für das heutige Seminar*

- ✓ Finanzierungsbedarf errechnen – wie?
- ✓ Überblick über Finanzierungsmöglichkeiten
- ✓ Eigenkapital, Fremdkapital, Mischformen – Definitionen, Vor- und Nachteile
- ✓ Nützliche Links
- ✓ Fragen, Fragen, Fragen...



15-17h

## Finanzierung des Kapitalbedarfs

*Welche Finanzierungsmöglichkeiten sind für Sie geeignet?*



## Planung des Finanzierungsbedarfs

*Anschaffungen und einmalige Aufwendungen zu Beginn + Reserve für Betriebsmittel*



## Planung von Investitionen und Gründungskosten

*Anschaffungen und einmalige Aufwendungen zu Beginn*

<b>Investitionen</b>	<b>Gründungskosten</b>
PC/Laptop (?)	Gewerbeanmeldung
Maschinen	Logo
Smartphone (?)	Erstellung Webseite
Kfz	Gründungsberatung
Möbel	Eröffnungsparty
Ladeneinrichtung	Namensschutz
etc.	etc.

zzgl. Liquiditätsreserve

## Finanzierung des Kapitalbedarfs

*Welche Finanzierungsmöglichkeiten sind für Sie geeignet?  
Eine Auswahl...*

### **Eigenkapital**

Geld oder Sachen/Leistungen

Beteiligungen

Nachrangdarlehen  
(ERP-Mittel)

Zuschüsse

Crowdfunding

Mezzanine-Kapital

### **Fremdkapital**

Kredite von der  
Hausbank

Förderdarlehen

Kontokorrentkredite

# Eigenkapitalfinanzierung oder Bootstrapping

Quellen, Vor- und Nachteile...



Quellen: Erspartes, family & friends, Crowdfunding...

Vorteile	Nachteile
Keine Verpflichtungen gegenüber Geldgebern – es sei denn, sie sind vereinbart	Oft (nur) begrenzte Beträge zur Verfügung – Unternehmen kann eventuell langsamer wachsen als bei alternativer Finanzierung
Schnell und zügig verfügbar – mit eigener Entscheidung, wofür es eingesetzt wird	Keine Expertise von Investoren/ Business Angels etc.
Keine Zinszahlungen	Bei family & friends: eventuell Kontextvermischung
unkompliziert	Bei Scheitern ist eigenes Geld weg
Gute Verhandlungsposition für eventuelle spätere Verhandlungen mit Investoren	

s. Webinar am 3.7.

## Was ist Crowdfunding?

*...eine Definition nach wikipedia...*

**Crowdfunding** ist ein Weg,

- ein Projekt und/oder ein Unternehmen zu finanzieren
- durch Einsammeln von Geld
- bei einer großen Anzahl von Menschen,
- typischerweise durch das Internet.



Ideen, Projekte usw. können von einer Vielzahl von Geldgeberinnen und Geldgebern finanziert werden, manchmal mit kleinen und sehr kleinen Beträgen. Viele Geberinnen und Geber unterstützen ein Start-up oder ein bestimmtes Projekt finanziell und teilen das Risiko.



# Crowdfunding

Vor- und Nachteile...

Vorteile	Nachteile
Aufmerksamkeit/Werbewirkung	Die Idee öffentlich machen - in großem Umfang
Gute Pressearbeit und soziale Medien - schaffen Aufmerksamkeit	Viel Arbeit und Zeit - ohne Garantie auf Erfolg/Unterstützung
Konditionen für Geld aus der Crowd oft besser als klassische Finanzierungswege	Bei Crowdlending schlechtere Konditionen als bei Krediten (z.B. öffentlich gefördert), bei Crowdfunding starke rechtliche Belastungen zum Schutz von Kleinanlegern
Keine Sicherheiten erforderlich.	
cashflow-Optimierung und bessere Planungsmöglichkeiten	

## Mezzanine-Kapital

*Definition, Vor- und Nachteile...*

Mezzanine-Kapital oder Mezzanine-Finanzierungen (mezzanin = Halb- oder Zwischengeschoß) beschreibt Finanzierungsarten, die in ihren rechtlichen und wirtschaftlichen Ausgestaltungen eine Mischform zwischen Eigen- und Fremdkapital darstellen.

Dabei wird in der klassischen Variante einem Unternehmen wirtschaftliches oder bilanzielles Eigenkapital zugeführt, ohne den Kapitalgebern Stimm- oder Einflussnahmerechte wie den echten Anteilseignern zu gewähren.

# Mezzanine-Kapital

Definition, Vor- und Nachteile...

## Mezzanine-Kapital

### eigenkapitalähnlich

= equity mezzanine

#### Beispiele

- Genussscheine
- Genussrechte
- Stille Beteiligungen
- Wandel- und Optionsanleihen

### fremdkapitalähnlich

= debt mezzanine

#### Beispiele

- Nachrangige, partiarische Darlehen
- Gesellschafterdarlehen

# Mezzanine-Kapital

Definition, Vor- und Nachteile...

Vorteile	Nachteile
Gläubiger haben kein Mitbestimmungsrecht, sind im Insolvenzfall aber trotzdem nachrangig	Teurer als Bankkredite
Ansprüche aller anderen Gläubiger gehen vor.	Berichts- und Rechenschaftspflichten
Unterstützung der Geldgeber möglich – durch Erfahrung, Fachexpertise etc.	
Flexiblere Reaktionsmöglichkeiten aufgrund zumindest bei einigen Mezzanine-Arten geringerer Regulatorik im Vergleich zum Bankkredit	

**Voraussetzung: Businessplan inkl. Kalkulation**

# Kredite aus dem Freundeskreis

Quellen, Vor- und Nachteile...

Quellen: family & friends

Vorteile	Nachteile
Günstigere Konditionen als bei einem Bankkredit	Oft (nur) begrenzte Beträge zur Verfügung – Unternehmen kann eventuell langsamer wachsen als bei alternativer Finanzierung
Schnell und zügig verfügbar – zumindest zügiger als bei Beantragung eines Kredites bei der Bank	Keine Expertise von Investoren/ Business Angels etc.
Keine Zinszahlungen	Bei family & friends: eventuell Kontextvermischung
unkompliziert	Bei Scheitern ist Geld weg – Auswirkung auf die Familie/ die Freundschaft?

**Empfehlung: Vertrag machen!!**

# Hausbankdarlehen

*Definition, Vor- und Nachteile...*

Definition: Ein Kredit von Deiner Bank – ohne Einschaltung von Förderinstituten



# Hausbankdarlehen

Definition, Vor- und Nachteile...

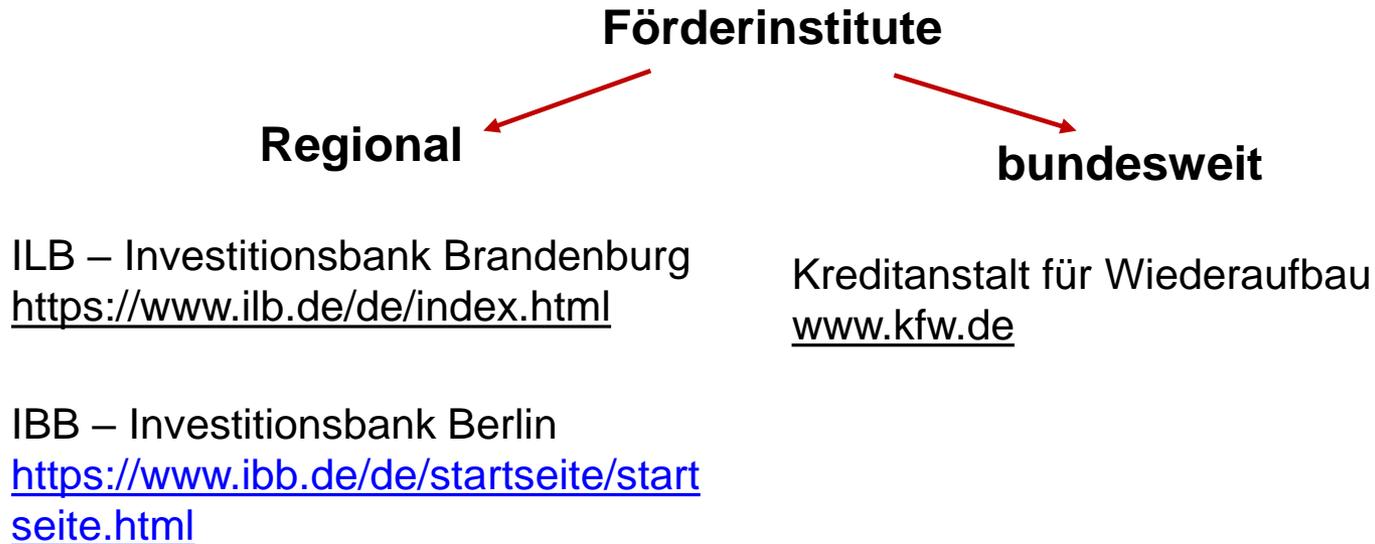
Vorteile	Nachteile
Abwicklung von Antrag bis zur Auszahlung häufig schneller als bei der Beantragung von Förderkrediten	Teurer als Förderkredite – Zinssatz richtet sich nach dem Risiko
Man gibt weder Anteile noch Mitspracherechte ab.	Sicherheiten erforderlich – die Bank wird ihr Risiko absichern.
Bei guter Geschäftsbeziehung langfristige und gute Begleitung möglich.	Wenn Erwartungen nicht eintreffen und Kredit nicht bedient werden kann – im Extremfall Verwertung der Sicherheiten
	Aufgrund Regulatorik eingeschränkte Möglichkeiten des Handelns
	Regelmäßige Berichts- und Rechenschaftspflichten
	Eigenkapital meist erforderlich

**Voraussetzung: Businessplan inkl. Kalkulation**

# Förder-Kredite

Definition, Vor- und Nachteile...

Definition: auch ein Bankkredit, das Geld dafür stammt aber aus öffentlichen Quellen



# Brandenburg GO!

<https://brandenburg-go.de/>



## Was ist das?

neuartiges Finanzierungsprodukt der Investitionsbank des Landes Brandenburg und der Bürgschaftsbank Brandenburg, das sich besonders für Existenzgründungen, Nachfolgen und Start-ups eignet und in Zusammenarbeit mit den Hausbanken ausgereicht wird.

## Koordinaten:

- 10 Arbeitstage Bearbeitungszeit
- 250.000 Euro max. Kreditvolumen
- 100 Prozent Finanzierung, auch ohne Eigenkapital
- 80 Prozent Kreditabsicherung für die Hausbank
- 10 Jahre Laufzeit (max.)
- 2 tilgungsfreie Jahre (max.)

# Brandenburg GO!

<https://brandenburg-go.de/>



## Wer wird gefördert?

Existenzgründer/innen der gewerblichen Wirtschaft und freien Berufe innerhalb von 5 Jahren nach Aufnahme der selbständigen Tätigkeit.

## Voraussetzung:

- Der Antragsteller muss ein KMU-Unternehmen nach EU-Definition sein (s. "Merkblatt KMU-Definition der EU,,).
- fachlich und kaufmännisch ausreichende Qualifikation für die Unternehmensführung

## Was wird gefördert?

- Investitionen
- Betriebsmittel
- Warenlager
- Übernahme und Beteiligung

Mitfinanzierung von Investitionen in anderen Bundesländern ist möglich, wenn das Unternehmen seinen Sitz im Land Brandenburg hat und das Vorhaben zur Sicherung /Schaffung von Arbeitsplätzen und der Stärkung der Ertragskraft dient (Brandenburg-Bezug).

# Brandenburg-Kredit Gründung

<https://www.ilb.de/de/wirtschaft/darlehen/brandenburg-kredit-gruendung/>



## Wer wird gefördert?

Antragsteller befindet sich innerhalb der ersten 5 Jahre nach Aufnahme der Geschäftstätigkeit

- Unternehmen der gewerblichen Wirtschaft, die sich mehrheitlich in Privatbesitz befinden,
- Einzelunternehmer oder selbstständig, freiberuflich Tätige,
- Natürliche Personen

## Was wird gefördert?

- Investitionen
- Betriebsmittel
- Warenlager
- Übernahme und Beteiligung

Mitfinanzierung von Investitionen in anderen Bundesländern ist möglich, wenn das Unternehmen seinen Sitz im Land Brandenburg hat und das Vorhaben zur Sicherung /Schaffung von Arbeitsplätzen und der Stärkung der Ertragskraft dient (Brandenburg-Bezug).

# Brandenburg-Kredit Gründung

<https://www.ilb.de/de/wirtschaft/darlehen/brandenburg-kredit-gruendung/>



## Wie wird gefördert?

- Finanzierungsanteil: bis zu 100 % der förderfähigen Kosten
- Darlehenshöchstbetrag: maximal 25 Mio. EUR pro Vorhaben
- Auszahlung: 100 %
- Laufzeit/tilgungsfreie Jahre: je nach Förderthema:
  - bis zu 2 Jahre endfällig,
  - bis zu 5 Jahre bei höchstens 1 Tilgungsfreijahren,
  - bis zu 10 Jahre bei höchstens 2 Tilgungsfreijahren,
  - bis zu 20 Jahre bei höchstens 3 Tilgungsfreijahren.
- Zinsbindung: maximal 10 Jahre
- Zinsverbilligung: maximal 10 Jahre um bis zu 0,20 % p.a. nominal
- Zins- und Tilgungsrhythmus: vierteljährlich nachträglich
- Zinssatz: immer aktuell
- Bereitstellungsprovision: 0,15 % p. M. beginnend 2 Bankarbeitstage und 12 Monate nach Darlehenszusage

# GRW-G Wachstumsprogramm für kleine Unternehmen



<https://www.ilb.de/de/wirtschaft/zuschuesse/grw-g-wachstumsprogramm-fuer-kleine-unternehmen/>

## Wer wird gefördert?

kleine, gewerbliche Unternehmen, sofern sie den Primäreffekt erfüllen und nicht aufgrund ihrer Branche von der Förderung ausgeschlossen sind. Primäreffekt: mehr als 50% des Umsatzes in der Betriebsstätte regelmäßig überregional

- Existenzgründer
- Tourismusvorhaben
- Produktions-, Dienstleistungs- & Handwerksbetriebe

## Was wird gefördert?

- Errichtung von Betriebsstätten
- Ausbau der Kapazitäten einer Betriebsstätte (Erweiterung),
- Übernahme einer stillgelegten oder von Stilllegung bedrohten Betriebsstätte
- Diversifizierung einer Betriebsstätte (neue zusätzliche Produkte),
- grundlegende Änderung des Gesamtproduktionsverfahrens einer Betriebsstätte.

# GRW-G Wachstumsprogramm für kleine Unternehmen

<https://www.ilb.de/de/wirtschaft/zuschuesse/grw-g-wachstumsprogramm-fuer-kleine-unternehmen/>

## Wie wird gefördert?

- Vorhaben mit zuwendungsfähigen Ausgaben von mindestens 60.000 EUR und höchstens 3,0 Millionen EUR
- anteiliger Zuschuss auf die zuwendungsfähigen Ausgaben  
sachkapitalbezogener oder personalausgabenbezogener Zuschuss

## Höchstfördersätze

Höchstsatz von 10-35% für kleine Unternehmen, abhängig von Klassifizierung des Fördergebietes.

Sonstige Beihilfen werden auf den Fördersatz angerechnet.

## Wer wird gefördert?

- kleine und mittlere Unternehmen sowie natürliche Personen,
- bei denen zum Zeitpunkt der Antragstellung die Gründung nicht länger als 10 Jahre zurückliegt
- die eine gewerbliche oder freiberufliche Tätigkeit im Haupt- oder Nebenerwerb ausüben bzw. beabsichtigen diese auszuüben
- bei denen sich die bestehende oder zukünftige Betriebsstätte oder der Hauptsitz im Land Brandenburg befindet
- deren Investitionen bzw. Vorhaben im Land Brandenburg durchgeführt werden.

## Was wird gefördert?

- betrieblich bedingte Investitionen und Betriebsmittel.

# Mikrokredit Brandenburg

[www.ilb.de](http://www.ilb.de)



## Koordinaten:

- Finanzierung von bis zu 100% der förderfähigen Investitionskosten/  
Betriebsmittel
- mind. 2.000 EUR/maximal 25.000 EUR pro Vorhaben
- Bis zu 5 Jahre Laufzeit
- Tilgungsfreie Zeit: bis zu 6 Monate

# Frühphasenfinanzierung

<https://www.ilb.de/de/wirtschaft/eigenkapitalfinanzierung/fruehphasenfinanzierung/>



## Ziel:

Stärkung der Wettbewerbsfähigkeit von kleinen Unternehmen (KU) durch die Übernahme offener Beteiligungen und die Vergabe von Nachrangdarlehen-> Beteiligung am Wachstum der regionalen, nationalen und internationalen Märkte sowie am Innovationsprozess

## Wer wird gefördert?

- nicht börsennotierte kleine Unternehmen (KU) gemäß geltender EU-Definition sämtlicher Branchen mit Sitz oder Betriebsstätte im Land Brandenburg oder zum Zwecke der Errichtung eines Sitzes oder einer Betriebsstätte im Land Brandenburg.
- Die Eintragung ins Handelsregister darf höchstens fünf Jahre zurückliegen.
- innovative, technologische Ausrichtung
- kein Unternehmen in Schwierigkeiten

# Frühphasenfinanzierung

<https://www.ilb.de/de/wirtschaft/eigenkapitalfinanzierung/fruehphasenfinanzierung/>



## Was wird gefördert?

Finanziert werden können Investitionen in Sachanlagen und immaterielle Anlagegüter sowie Betriebsmittel.

## Wie wird gefördert?

Die Finanzierung erfolgt **mittels offener Beteiligung** in Kombination mit einem Nachrangdarlehen je nach Kapitalbedarf sowie Liquiditäts- und Bilanzsituation.

## Beteiligungsart:

- Minderheitsbeteiligung in Höhe von 15 % am Stamm-/Grundkapital ohne Unternehmensbewertung
- Nachrangdarlehen (max. 1,2 Mio. EUR, inkl. offener Beteiligung)
- kein Koinvestor erforderlich, gleichwohl wird ein Eigenbeitrag der Gründer bzw. Gesellschafter oder Dritter (wie Business Angel) gewünscht

# Brandenburger Innovationsfachkräfte 2022

<https://www.ilb.de/de/arbeit/uebersicht-der-foerderprogramme/brandenburger-innovationsfachkraefte-2022/>



## Wer wird gefördert?

Kleine und mittlere Unternehmen (KMU), die zum Zeitpunkt der Antragstellung der Beihilfen ihren Sitz, mindestens jedoch eine Betriebsstätte im Sinne von § 12 der Abgabenordnung im Land Brandenburg haben.

## Was wird gefördert?

- Teilzeitbeschäftigung von in Vollzeit immatrikulierten Werkstudierenden
- Beschäftigung von Innovationsassistentinnen beziehungsweise Innovationsassistenten (Absolventinnen beziehungsweise Absolventen von staatlichen beziehungsweise staatlich anerkannten Hochschulen oder der geregelten beruflichen Aufstiegsfortbildung) im Rahmen einer betrieblichen Innovationsaufgabe.

# Brandenburger Innovationsfachkräfte 2022

<https://www.ilb.de/de/arbeit/uebersicht-der-foerderprogramme/brandenburger-innovationsfachkraefte-2022/>



innovative Aufgabe:

- Tätigkeiten/Arbeitspakete, die im Rahmen einer betrieblichen Innovation durch eine Innovationsfachkraft erbracht werden
- Verfolgung konkreter Ziele und damit verbundener betrieblicher Entwicklungen

Die innovative Aufgabe darf zuvor nicht im antragstellenden Unternehmen bearbeitet worden sein.

## Wie wird gefördert?

Förderung des Bruttogehalts für max. 18 Monate (näheres s. o.g. Link)

# Förder-Kredite

Definition, Vor- und Nachteile...

Vorteile	Nachteile
Oft deutlich günstiger als der Hausbankkredit	Antrag muss über die Hausbank erfolgen – das kann dauern...
Oft tilgungsfreie Anlaufzeiten	Berichts- und Rechenschaftspflichten
Rückzahlungszeiträume oft länger als bei klassischen Bankkrediten	Verwendungsnachweis-Pflicht – das Geld muss so verwendet werden wie beantragt
Auch ohne Eigenkapital möglich	Wenig Flexibilität

**Voraussetzung: Businessplan inkl. Kalkulation**

# Venture Capital

*Definition, Vor- und Nachteile...*



Definition:

Venture Capital = Risiko- oder Wagniskapital

→ Unternehmen beteiligen sich mit Geld an einem Unternehmen, meist mit größeren Summen und bekommen im Gegenzug Unternehmensanteile und/oder Mitsprache, Informations- und Kontrollrechte

Ziel oft: Exit – nach einem bestimmten Zeitraum mit möglichst hohem Profil aussteigen

**Voraussetzung: Pitch Deck/ Businessplan inkl. Kalkulation**

# Venture Capital

Definition, Vor- und Nachteile...

Vorteile	Nachteile
Profitieren von der Expertise der Geldgeber	Druck seitens der Geldgeber
Keine Zins- und/oder Tilgungszahlungen	Eventuell starke Einflussnahme auf die Strategie und/oder das operative Geschäft
Auch ohne Eigenkapital möglich	Konfliktpotenzial bei unterschiedlichen Vorstellungen über das weitere Vorgehen
Kann flexibler sein als bei Bank- oder Förderkrediten - abhängig vom Geldgeber	
Öffnung von Netzwerken	

**Voraussetzung: Pitch Deck/ Businessplan inkl. Kalkulation**

# Business Angels

*Definition, Vor- und Nachteile...*



Definition:

Privatpersonen, die eigenes Geld in Unternehmen investieren

– oft aktive oder ehemalige Unternehmer/ Manager, daher sind persönliche Interessen und/oder Sympathien sehr wichtig

# Business Angels

Definition, Vor- und Nachteile...

Vorteile	Nachteile
Profitieren von der Expertise der Geldgeber	Druck seitens der Geldgeber
Keine Zins- und/oder Tilgungszahlungen	Persönliche Sympathie/ Antipathie entscheidet oft über Investmententscheidung und Begleitung
Kann flexibler sein als bei Bank- oder Förderkrediten - abhängig vom Geldgeber	Konfliktpotenzial bei unterschiedlichen Vorstellungen über das weitere Vorgehen
Auch ohne Eigenkapital möglich	
Öffnung von Netzwerken	
Oft nicht so sehr auf schnellstmöglichen Profil ausgerichtet wie teilweise VCs	

**Voraussetzung: Pitch Deck/ Businessplan inkl. Kalkulation**

# Inkubatoren

*Definition, Vor- und Nachteile...*

Definition: Inkubator = Brutkasten – Gründer bekommen professionelle Unterstützung von Coaches und/oder Mentoren bei der Ideenentwicklung und der Entwicklung eines Geschäftsmodells/ -konzepts. Infrastruktur wird häufig gestellt, teilweise auch eine Anschubfinanzierung gewährt. Bereitstellung durch öffentliche Institutionen, Universitäten oder auch Unternehmen.

Vorteile	Nachteile
Profitieren von der Expertise der Geldgeber, anderer Gründer und der Coaches/ Mentoren	
Zugehörigkeit und Möglichkeit der Kollaboration	
Spannende Netzwerkkontakte	
Auch ohne Eigenkapital möglich	

**Voraussetzung: Bewerbung bei den Inkubatoren – unter Beachtung der Schwerpunkte**

# Acceleratoren

*Definition, Vor- und Nachteile...*

Definition: ähnlich wie Inkubatoren, allerdings für die Wachstumsphase – häufig inkl. Anschubfinanzierung und Erwerb von Firmenanteilen. Acceleratoren werden häufig von Unternehmen zur Verfügung gestellt.

Vorteile	Nachteile
Profitieren von der Expertise der Geldgeber	Druck seitens der Geldgeber
Zugehörigkeit und Möglichkeit der Kollaboration	Konfliktpotenzial bei unterschiedlichen Vorstellungen über das weitere Vorgehen
Spannende Netzwerkkontakte	
Auch ohne Eigenkapital möglich	
Profitieren von der Expertise der Geldgeber, anderer Gründer und der Coaches/ Mentoren	

**Voraussetzung: Pitch Deck/ Businessplan inkl. Kalkulation**

# Gründerstipendien und Gründungszuschuss



*Definition, Vor- und Nachteile...*

Definition: nicht rückzahlbarer Zuschuss für den Lebensunterhalt und/oder für Coachingstunden, häufig in Verbindung mit hochschulnahen Gründungen, z.B. Berlin Startup Stipendium

Vorteile	Nachteile
Abdeckung der privaten Kosten in der Gründungsphase	

**Voraussetzung für den Gründungszuschuss:**

**Businessplan inkl. Kalkulation + CV + Tragfähigkeit**

# Weitere Zuschüsse

*Definition, Vor- und Nachteile...*

Definition: nicht rückzahlbarer, oft zweckgebundener Zuschuss für die Gründung bzw. Produktentwicklung, bereitgestellt aus öffentlichen Mitteln

Vorteile	Nachteile
Erhöhung des Eigenkapitals	Berichts- und Rechenschaftspflichten
Positive Auswirkung auf die Akquise von Fremdkapital und/oder Investorenkapital	Eingeschränkte Flexibilität

## Finanzierungs- und Fördermöglichkeiten – ein Überblick I

- Förderinstitute der Länder, z.B. Investitionsbank Brandenburg (ILB)
- Kreditanstalt für Wiederaufbau (KfW):
  - u.a.
  - ERP-Gründerkredit – Startgeld
  - ERP-Förderkredit KMU

## Finanzierungs- und Fördermöglichkeiten – ein Überblick II

- **Beteiligungskapital:**
  - mittelständische Beteiligungsgesellschaften
  - private Beteiligungsgesellschaften
  - Venture-Capital-Gesellschaften (Banken, Industrieunternehmen, private Finanziere)
  - Business Angels

*Beteiligungen können gefördert werden: Mikromezzaninfonds  
Deutschland, INVEST-Zuschuss für Wagniskapital, ERP-Kapital für  
Gründung, ERP-Beteiligungsprogramm*

## Finanzierungs- und Fördermöglichkeiten – ein Überblick III

- Leasing
- BAFA: Förderung unternehmerischen Know-Hows  
(vormals Gründercoaching Deutschland der KfW)
- Lokale, regionale und zielgruppen-/  
themenbezogene Förderprogramme  
(Mikrokreditprogramme, Programm für  
Existenzgründung und Mittelstand)
- und weitere...
- siehe auch  
[www.foerderdatenbank.de](http://www.foerderdatenbank.de),  
[www.bvkap.de](http://www.bvkap.de)  
(Bundesverband Deutscher  
Kapitalbeteiligungsgesellscha  
ften)

## Nützliche Adressen/ Informationsquellen

- [www.b-p-w.de](http://www.b-p-w.de): Businessplan-Wettbewerb für Berlin und Brandenburg
- Gründerinformationen der IHKs, z.B. [www.ihk-berlin.de/gruender](http://www.ihk-berlin.de/gruender)
- [www.existenzgruender.de](http://www.existenzgruender.de): Zentrale Website des Bundesministeriums der Wirtschaft für Existenzgründung mit [www.gruenderplattform.de](http://www.gruenderplattform.de) für interaktive Tools und Leitfäden für verschiedene Gründungen
- [www.fuer-gruender.de](http://www.fuer-gruender.de):  
Portal für Gründer mit Informationen zu gründungsrelevanten Themen – verständlich aufbereitet

## Nützliche Adressen/ Informationsquellen

- [www.nexxt-change.org](http://www.nexxt-change.org): bundesweite Unternehmensnachfolge-Börse
- [www.startupinsider.de](http://www.startupinsider.de): Aktuelles aus der Startup-Szene
- [www.gruenderszene.de](http://www.gruenderszene.de): Plattform der deutschen Digitalwirtschaft (Magazin, Investoren-Infos, Events)
- Kommunale und regionale Wirtschafts- und Gründerförderung, z.B. <https://www.berlin.de/wirtschaft/wirtschaftsfoerderung/> (je Bezirk Hinweise zu zuständigen Stellen, Informationen etc.)
- Außerdem: HWK, Banken, Steuerberater, Rechtsanwälte, spezialisierte Unternehmensberater

## Fragen??

*Welche Fragen können wir Ihnen beantworten?*



# BPW 2025

Deine Idee | Dein Konzept | Dein Unternehmen

Hotline: 030 / 21 25 - 21 21

E-Mail: [info@b-p-w.de](mailto:info@b-p-w.de)

Internet: [www.b-p-w.de](http://www.b-p-w.de)

Förderer



Kofinanziert von der  
Europäischen Union



Der Businessplan-Wettbewerb Berlin-Brandenburg wird gemeinsam durch die Senatsverwaltung für Wirtschaft, Energie und Betriebe des Landes Berlin und durch das Ministerium für Wirtschaft, Arbeit und Energie des Landes Brandenburg unterstützt sowie aus Mitteln der Europäischen Union kofinanziert.