

Erfolgreiche Gespräche mit der Bank- Wie erhalte ich die richtige Finanzierung?

BPW-Finanzforum 31.3.2010

Referent

Andreas Gruner

KompetenzCenter Gründungen und Unternehmensnachfolge
der Berliner Sparkasse

Badensche Straße 23
10715 Berlin
Telefon.: 030 / 869 839 48
Telefax: 030 / 869 694 1186

E-Mail: andreas.gruner@lbb.de
www.berliner-sparkasse.de/existenz

Kernfrage

Wie begeistere ich meine Bank oder eine VC-Gesellschaft für mich und meine Ideen?

Was ist eine passende Finanzierung?

Wie bekomme ich die passende Finanzierung?

Das Geschäftsmodell

- Überzeugende Produktidee
- Hohes Marktpotential
- Gute Wachstumsperspektiven
- Renditeerwartungen überzeugend
- Kapitaleinsatzfähigkeit gegeben

Die Gründung ist kein Selbstzweck! An der Rendite auf das eingesetzte Kapital müssen Sie sich messen lassen!

Das Konzept

- kurz und präzise
- für Laien verständlich
- alle wesentlichen Bausteine enthalten
- exzellente Zusammenfassung
- qualitative und quantitative Bausteine passen zueinander

Gründerpersönlichkeit

- überzeugender Auftritt
- gute, freihändige Präsentation der Idee
- fachliche Qualifikation
- kaufmännische Qualifikation
- Umsatz, Kosten und Rendite stehen im Zentrum Ihres Interesses.

Der erste Eindruck kann entscheidend sein!

Eigenkapital

Ohne Eigenkapital geht es nicht.

Das Vorhaben muss in einem angemessenen Verhältnis zu Ihrer Wirtschaftskraft stehen.

Wenn die Idee gut ist, beteiligen sich vielleicht Dritte daran.

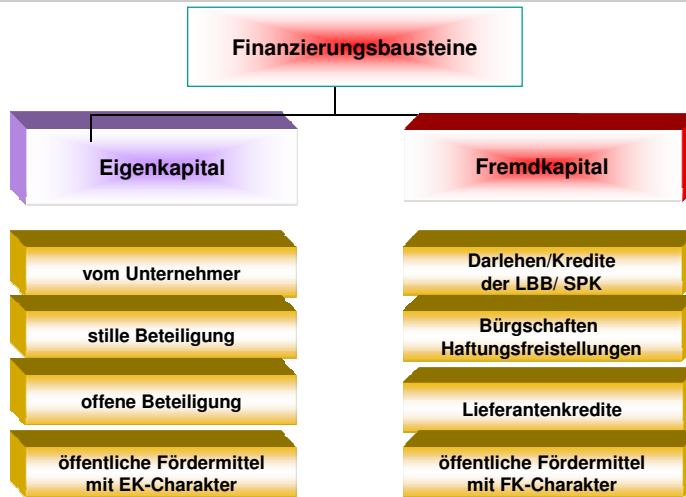
Etwa 15 % werden von Ihnen erwartet.

Schritt für Schritt zum Erfolg

- Terminvereinbarung mit einem kompetenten Berater Ihrer Bank.
- Die Bank erhält Ihren Businessplan vorab.
- Exzellente Vorbereitung des Bankgesprächs.
- Professionelle Präsentation Ihres Businessplans.
- Stellen Sie sich den oft kritischen Fragen der Bank gelassen.

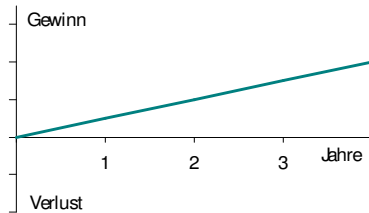
Bitte Sie um einen Finanzierungsvorschlag unter Einbeziehung der gängigen Förderkreditprogramme.

Die passende Finanzierung - Grundsätze



Die passende Finanzierung - Grundsätze

Klassische Kreditfinanzierung

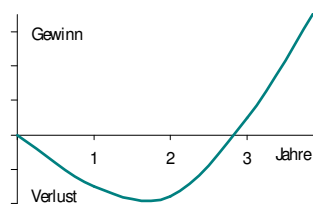


Merkmale:

- rentabel von Beginn an
- geringes Risiko
- kontinuierliches Gewinnwachstum
- marktfähige Produkte / Dienstleistung

Klassische Kreditfinanzierung

Venture-Capital



Merkmale:

- hohe Anlaufverluste
- hohes Risiko
- überdurchschnittliche Ertrags- und Wachstumsperspektiven
- hohe Forschungs-/Entwicklungskosten

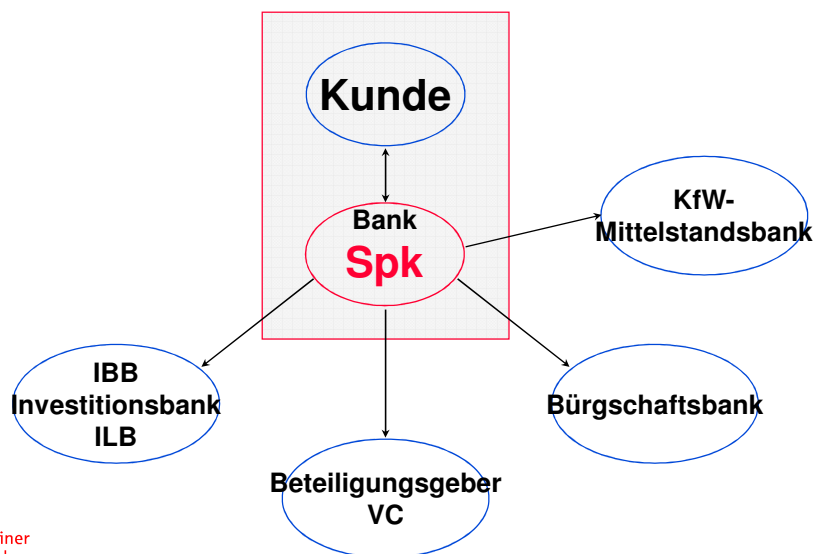
Venture-Capital-Finanzierung

Going Public ?

Was tun, wenn es an Eigenkapital fehlt ?

- ERP-Kapital für Gründung der KfW-Mittelstandsbank (Nachrangdarlehen)
- Beteiligungen der mittelständischen Beteiligungsgesellschaften einwerben (MBG); die MBG beteiligt sich primär still
- Für renditestarke Unternehmen kommt auch eine Beteiligung durch eine „private“ Beteiligungsgesellschaft (VC-Gesellschaft) in Betracht.

Das Hausbankprinzip



An fehlenden Sicherheiten sollte die Gründung nicht scheitern

- bis zu 80 % ige Ausfallbürgschaften der Bürgschaftsbanken in Berlin und Brandenburg können über die Hausbank beantragt werden
- Für größere Vorhaben können teilweise Landesbürgschaften beantragt werden.
- Grundprinzip: Hilfe zur Selbsthilfe, d.h. eigene Vermögenswerte sind vorrangig zur Besicherung heranzuziehen!

Wie bekommen Sie die passende Finanzierung?

- Sorgfältige Investitionsplanung
- Sorgfältige Kapitalbedarfsplanung
- Sorgfältige Rentabilitätsplanung
- Sorgfältige Liquiditätsplanung
- Abstimmung der Teilplanungen
- Verlangen Sie bei der Bank Ihrer Wahl einen Experten für Existenzgründungsfinanzierungen!
- Gehen Sie davon aus, dass Sie Ihr Vermögen voll einbringen müssen und dass Sie **sich voll verbürgen** müssen!



Wie bekommen Sie die passende Finanzierung ?



- realistische Einschätzung des Zeitbedarfs
- vertrauensvolle Zusammenarbeit mit Bereitstellung der entscheidungsrelevanten Informationen
- Hartnäckigkeit und Geduld
- Modifizierung Ihres Geschäftsplans, wenn Sie anders nicht weiterkommen!
- sorgfältige Auswahl eines passenden Finanzierungspartners



Vielen Dank für Ihre Aufmerksamkeit

KompetenzCenter Gründungen
und Unternehmensnachfolge
Badensche Straße 23
10715 Berlin-Wilmersdorf

Telefon:

030 / 869 855 50 Gründungen

030 / 869 855 51 Nachfolge

Telefax:

030 / 869 694 1186

mailto:

**gruendungen@berliner-
sparkasse.de**

Internet:

www.berliner-sparkasse.de

